

## Key Account im Aussendienst

### Wir sind

eine engagierte Informatik Firma mit 14 Mitarbeitern. Relux ist in der Entwicklung, Produktion und im Vertrieb von Licht-, Sensorsimulationen sowie Produktkatalogen tätig. Unsere Produkte und Dienstleistungen werden weltweit angeboten und vor Ort durch unsere Distributoren vertrieben.

### Sie sind

als Key Account im Aussendienst eine Person, welche Ihr Können gezielt einsetzt um bestmögliche Kundenzufriedenheit zu gewährleisten. Sie sind eine engagierte, zuverlässige und hochmotivierte Persönlichkeit, welche auch unter hohem Druck Erfolge vorweisen kann. Ihre guten Kontakte in der Leuchten- und Sensorindustrie erleichtern Ihnen den Zugang. Sie sind direkt dem CEO unterstellt und sind 2 bis 3 Wochen im Monat unterwegs bei Kunden. Sie bringen eine Hochschulausbildung mit Spezialisierung Key-Account, Strategie oder Management mit und beherrschen die Sprachen Italienisch, Französisch, Englisch und Deutsch fließend. Langjährige Erfahrung im Bereich Key Account Aussendienst in Klein- und Mittelständischen Firmen helfen Ihnen dabei.

Ihr Aufgabengebiet:

- Verantwortlich für Länder IT, FR, Benelux & weitere nach Absprache
- Betreuung und Aufbau neuer Key-Account Kunden
- Betreuung vorhandener und Aufbau neuer Distributoren vor Ort
- Vertragserneuerung von abgelaufenen Mitgliedverträgen
- Aktives Reisen
- Sicherstellung des Umsatzes gemäss Budgets

## Wir bieten

- eine qualifizierte Einarbeitung und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Aufstiegsmöglichkeiten
- Arbeit in einem engagierten, hochmotivierten Team
- Arbeitsort Münchenstein
- Stellenantritt ab 01.12.2015 oder nach Vereinbarung
- Grundlohn 85k CHF plus erfolgsabhängige Komponente

Möchten Sie bei uns eine abwechslungsreiche und herausfordernde Funktion ausüben? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung mit Foto, per Email an:

Herr Markus Hegi, CEO  
m.hegi@relux.com